

УДК 347.77

doi: 10.20310/1819-8813-2016-11-9-18-21

ВЫСТРАИВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ МЕЖДУ ВЛАДЕЛЬЦАМИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

БОРОДИНА МАРИЯ ИВАНОВНА

ФГБОУ ВО «Российский государственный социальный университет»,
г. Москва, Российская Федерация, e-mail: mari-b-14@mail.ru

ВЕТРОВА ЕКАТЕРИНА АЛЕКСАНДРОВНА

ФГБОУ ВО «Российский государственный социальный университет»,
г. Москва, Российская Федерация, e-mail: EAVetrova@yandex.ru

Экономические интересы определяются потребностями и правами каждого владельца. Степень, возможности реализации экономических интересов каждого владельца зависят от состава участников отношения, от глубины столкновения их интересов, от прав сторон на интеллектуальный продукт. Экономические интересы владельцев объектов интеллектуальной собственности сталкиваются в хозяйственной деятельности, в своем взаимодействии образуя экономические отношения. В статье рассмотрены наиболее типичные, часто возникающие экономические отношения: между автором и государством, как заказчиком и структурой; между автором и предприятием-работодателем; между предприятием-работодателем (исполнителем) и государством-заказчиком. Было выявлено, что в большей степени реализуются интересы государства, это объясняется наличием у него более широкого круга прав. Степень реализации экономических интересов во взаимоотношениях работодателя и авторов зависит от прав сторон, и от условий заключаемого между ними договора. Отмечено, что вопросы регулирования отношений между автором и его работодателем при создании служебных изобретений до настоящего времени четко не определены законодательством. Поэтому необходима проработка законодательных актов при учете интересов, как работодателя, так и автора объекта интеллектуальной собственности. Сделан вывод, что в настоящее время в государстве, в целом, большая часть экономических интересов владельцев объектов реализуется. Так как согласование и реализация как можно большего числа экономических интересов выгодна всем сторонам (владельцам), это создает возможности для дальнейшего развития интеллектуальной деятельности авторов, применения новых объектов в работе предприятия, в целом государства, а значит и выхода страны на новый, высокий уровень развития научной и производственной сферах.

Ключевые слова: экономические интересы; экономические отношения; государство; автор интеллектуального продукта; предприятие-работодатель; интеллектуальный продукт

Экономические интересы определяются потребностями и правами каждого владельца, и реализуются посредством построения экономических отношений. Степень, возможности реализации экономических интересов каждого владельца зависят от состава участников отношения, от глубины столкновения их интересов, от прав сторон на интеллектуальный продукт.

Владельцами объектов интеллектуальной собственности могут являться: авторы, их наследники, работодатели, на чьем предприятии был создан интеллектуальный продукт, фирмы-заказчики, государство.

Следовательно, экономические отношения выстраиваются: между автором и государством, как заказчиком и структурой; между автором и предприятием-работодателем; между предприятием ра-

ботодателем (исполнителем) и фирмой-заказчиком; между предприятием-работодателем и наследниками создателя; между государством и наследниками создателя.

Рассмотрим наиболее типичные, часто возникающие экономические отношения: автор-государство, автор-работодатель, государство-предприятие.

Творческая деятельность авторов может быть связана или не связана с выполнением государственного или иного контракта. В любом случае автор вступает в экономические отношения с государством. Когда государство не заключает договора с разработчиком, выдавая патенты или свидетельства, оно все равно пользуется всеми правами на объекты интеллектуальной собственности, например, такими как:

- право собственности на объекты, создаваемые на государственных предприятиях, по государственному заказу;
- право на оценку объектов интеллектуальной собственности, на выдачу патентов и иных документов;
- право на использование интеллектуального продукта в деятельности различных структур;
- право на исключительное использование;
- право на получение доходов от использования интеллектуального продукта;
- право на защиту прав;
- право на определение наказания субъекта, нарушившего права государства, или иных владельцев объектов интеллектуальной собственности.

Кроме того, государство получает материальную выгоду в виде оплачиваемых пошлин. При этом государство могло бы через Патентное ведомство выплачивать поощрительное вознаграждение автором одновременно с выдачей охранных документов. То есть, даже не заключая контракта с государством, автор нового объекта становится для него источником дохода, но при этом он тоже получает выгоду – патент, свидетельство, и при этом возникают и могут реализоваться его права:

- право называться автором изобретения, полезных моделей и т. д.;
- имущественные права: право на получение патента, или лицензии, если договором с фирмой-работодателем не предусмотрено иное;
- право на получение единовременного вознаграждения за создание интеллектуального продукта;
- право на получение части прибыли от использования интеллектуального продукта в течение срока, предусмотренного законами или договором с работодателем;
- право на передачу в наследование прав на получение прибыли от использования интеллектуального продукта;
- право на использование;
- право на передачу прав иным субъектам по соглашению;
- право на защиту своих прав по отношению к интеллектуальному продукту;
- право на возмещение ущерба, понесенного вследствие нарушения прав автора.

Можно сказать, что такое экономическое отношение между автором и государством, не совсем в равной степени, но все же взаимовыгодно.

Теперь обратим внимание на отношение автор–государство, связанное с выполнением разработчиком государственного заказа. Государство заключает с разработчиком требуемой продукции

договор (государственный контракт), и требует при выполнении контракта государственных стандартов. Государство определяет размер поощрительного вознаграждения не менее среднемесячного заработка, а обычно 10 % от стоимости контракта. Выдавая охранные документы, государство оставляет за собой, как и в первом случае, право собственности на интеллектуальный продукт, созданный при выполнении государственного контракта. В этом типе отношений тоже возникает выгода у двух сторон, но есть одна существенная проблема. Законодательно государство позволяет выплачивать поощрительное вознаграждение лишь авторам изобретений, а берет пошлины при оформлении патентов, иных документов со всех групп изобретателей. В этом случае не учитываются экономические интересы создателей полезных моделей, промышленных образцов, создателей искусства. Требуется пересмотр политики государства в их отношении.

Государство заключает контракты чаще не с отдельным автором, а с предприятием, на котором работают перспективные научные кадры. От производителей требуется строгого исполнения государственных стандартов, например, такого как «Система разработки и постановки продукции на производство. Патентные исследования». Эта система распространяется на деятельность хозяйствующих субъектов, независимо от форм собственности, и устанавливает требования к проведению, оформлению и использованию результатов патентных исследований. То есть государство требует проведения патентных исследований на всех этапах. Анализ результатов патентных исследований (патентов, свидетельств, научных статей) стимулирует творческую активность исполнителей. В конечном итоге они сами предлагают решения, соответствующие объекту интеллектуальной собственности. Объекты интеллектуальной собственности, созданные работниками предприятия, по заказу государства, принадлежат государству на праве собственности. Патент получает предприятие-разработчик, а государство – объект в собственности, пошлины от оформления заявок на патенты и свидетельства до продажи лицензии.

Государство может обязать предприятие-разработчика выделять в смете расходов по выполнению государственного заказа отдельным пунктом сумму на выплату поощрительного вознаграждения авторам патентов и свидетельств.

В экономических отношениях между государством-автором, и государством-предприятием исполнителем заказа, в большей степени свои экономические интересы реализует государство, так как

оно при создании нового объекта всегда получает выгоду. Это можно доказать на очень простом примере, как известно, количество заявок на получение патентов и свидетельств превышает количество выдаваемых государственными Патентными службами охранных документов. И со всех действий, начиная с экспертизы заявок до возражений, подаваемых в Высшую патентную палату, взимаются пошлины (и с тех, чьи заявки не удовлетворены). Материальный перевес в сторону государства.

Рассмотрим особенности взаимодействия интересов владельцев в отношении автор–предприятие–работодатель.

Работодатель, как владелец интеллектуального продукта имеет права:

- право на получение уведомления от автора-работника предприятия о создании изобретения;
- право на получение патента, лицензии и иного оформления объектов интеллектуальной собственности;
- право на приоритетное использование результатов интеллектуальной активности в деятельности предприятия, на котором они были получены;
- право на продажу патентов, если это предусмотрено договором с создателем;
- право на получение прибыли от внедрения в производство, и реализации интеллектуального продукта;
- право на определение размера вознаграждения, указывающегося в договоре;
- право на защиту своих прав, и возмещения ущерба от их нарушения.

При наличии изобретений, созданных на предприятии-работодателе, оно получает дополнительные заказы либо дополнительную прибыль от использования результата интеллектуальной деятельности – лицензионные отчисления. Заинтересованность автора прямо пропорциональна наличию гарантий своевременных выплат его работодателем за созданное изобретение. Авторы могут получить вознаграждение только в случае, если это предусмотрено договором. Так, например, в ОАО «Тамбовский завод «Комсомолец» им. Н. С. Артемова» было принято «Положение об объектах промышленной собственности», по которому автору или авторам изобретений и полезных моделей, созданных в связи с выполнением служебного задания, при получении патента или свидетельства, выплачивается единовременное поощрительное вознаграждение за изобретение и полезную модель. Так же положением предписывается вознаграждение за использование изобретения или полезной модели в течение срока действия патента или свидетельства.

В соответствии с ним, автору (авторам) или их наследникам на основе договора с работодателем выплачивается сумма не менее 15 % прибыли, ежегодно получаемой от использования, а также не менее 20 % выручки от продажи лицензии без ограничения максимального размера вознаграждения [1].

Патентный закон РФ определяет право на получение патента на изобретение, полезную модель, промышленный образец, созданные работником в связи с выполнением служебного задания, полученного от работодателя, принадлежит работодателю, если договором между ними не предусмотрено иное. Работодателю дается 4-месячный срок для государственной регистрации объекта промышленной собственности, иначе патентные права переходят к автору. Но работодатель всегда имеет право на использование изобретения в производстве, с выплатой автору (патентообладателю) компенсации, определяемой на основе договора. То есть работодатель законно может расширить использование объекта, даже без согласования в последующем с интересами автора. Эта данность ограничивает исключительное право автора-патентообладателя на распоряжение объектом, ущемляет его экономические интересы, и расширяет поле для экономической деятельности работодателя. Следует отметить, что вопросы регулирования отношений между автором и его работодателем при создании служебных изобретений, до настоящего времени четко не определены законодательством. Поэтому необходима проработка законодательных актов, при учете интересов, как работодателя, так и автора объекта интеллектуальной собственности.

Очень важным фактором, от которого зависит степень учета экономических интересов автора и его работодателя, является заключенный между ними договор. Патент на изобретение, созданное работником в порядке выполнения служебного задания, выдается работодателю, если между ними заключен договор об уступке прав на такое и будущие изобретения работодателю. Автор в этом случае получает неисключительную безвозмездную лицензию. Если же между автором и работодателем такой договор не заключен, патент выдается автору изобретения. Каждый факт передачи прав на конкретное изобретение фиксируется. Основным стимулом передачи изобретений для автора являются гарантии своевременных выплат, размер которых зависит от полезности изобретения. Выплата и получение поощрения, как мы знаем, является соответственно экономическими интересами автора и работодателя. Но как согласовывать интересы при определении размера выплаты? Целесообразно было бы определять размер выплат в

зависимости от того, кто получает патент, если работодатель – выплата максимальная, если работник – минимальная. Такой подход более справедливым, с точки зрения интересов.

То есть учет, возможности реализации интересов владельцев объектов интеллектуальной собственности, зависят от основного состава сторон отношения, от условий заключаемых договоров, от прав владельцев, и от более широких возможностей государства.

Законодательство (в главной степени патентное) должно совершенствоваться, с учетом экономических интересов всех возможных владельцев интеллектуального продукта. В настоящее время в государстве, в целом, большая часть экономических интересов владельцев объектов реализуется. Так как согласование и реализация как можно большего числа экономических интересов, выгод-

на всем сторонам (владельцам), это создает возможности для дальнейшего развития интеллектуальной деятельности авторов, применения новых объектов в работе предприятия, в целом государства, а значит и выхода страны на новый, высокий уровень развития научной и производственной сферах.

Литература

1. Положение об объектах промышленной собственности ОАО «Тамбовский завод «Комсомолец» им. Н. С. Артемова». Тамбов. С. 1-4.

References

1. Polozheniye ob ob'yektakh promyshlennoj sobstvennosti ОАО «Tambovskij zavod «Komsomolets» im. N. S. Artemova» [Statement on objects of an industrial property of JSC «Tambov Plant «Komsomolets» named after N. S. Artyomov»]. Tambov. S. 1-4.

* * *

FORMING OF THE ECONOMIC RELATIONS BETWEEN OWNERS OF INTELLECTUAL PROPERTY

BORODINA MARIYA IVANOVNA

Russian State Social University,
Moscow, the Russian Federation, e-mail: mari-b-14@mail.ru

VETROVA EKATERINA ALEKSANDROVNA

Russian State Social University,
Moscow, the Russian Federation, e-mail: EAVetrova@yandex.ru

The requirements and the rights of each owner define economic interests. Degree, possibilities of realization of economic interests of each owner depend on the list of participants of the relation, on depth of collision of their interests, on the rights of the parties for an intellectual product. Economic interests of owners of intellectual property items face in economic activity, in the interaction forming the economic relations. In article the authors considered the most typical, often arising economic relations: between the author and the state, as the customer and structure; between the author and the enterprise employer; between the enterprise, the employer (performer) and the state customer. The authors revealed that interests of the state more realize because of presence of more wide range of the rights at it. Extent of realization of economic interests in relationship of the employer and authors depends on the rights of the parties, and on conditions of the contract signed between them. The authors noted that the legislation didn't define the questions of regulation of the relations between the author and his employer during creation of office inventions so far. Therefore study of acts is necessary, at the accounting of interests, both the employer, and the author of an intellectual property item. The authors came to a conclusion that now, in general, the most part of economic interests of owners of objects realize in the state. As coordination and realization the bigger number of economic interests, is favorable to all parties (owners), it creates opportunities for further development of intellectual activity of authors, applications of new objects in work of the enterprise, in general the states, so and a country exit to the new, high level of development scientific and production spheres.

Key words: economic interests, economic relations, state, author of intellectual product, enterprise employer, intellectual product